



INFORME
DE FERIA

2024



Solar & Storage Live MENA 2024

El Cairo
29 - 30 de mayo de 2024

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en El Cairo

Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegurar la exactitud de la información que contienen sus páginas.

icex



4 de junio de 2024
El Cairo

Este estudio ha sido realizado por
Miguel Ángel Castaño Ibáñez y Olatz Zugasti Gastaka

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en El Cairo

<http://egipto.oficinascomerciales.es>

© ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E.

NIPO: 224240140



Índice

1. Perfil de la Feria	4
1.1. Ficha técnica	4
1.2. Perfil de los asistentes	5
1.3. Perfil de los expositores	6
1.3.1. Precio de los expositores	7
1.4. Organización y colaboradores	8
2. Descripción y evolución de la Feria	9
2.1. Descripción de la feria	9
2.2. Datos estadísticos de participación	10
3. Tendencias y novedades presentadas	12
3.1. Tendencias del sector	12
3.2. Novedades de la feria	13
4. Valoración	15
4.1. Recomendaciones	16
5. Anexos	17





1. Perfil de la Feria

1.1. Ficha técnica



Fechas de celebración del evento:	29 - 30 de mayo de 2024
Fechas de la próxima edición:	mayo de 2024
Frecuencia, periodicidad:	anual
Lugar de celebración:	Egypt International Exhibition Center - New Cairo
Horario de la feria:	10:00 – 18:00
Precios de entrada y del espacio:	Entrada gratuita. Registro online u offline.
Contacto:	www.terrapinn.com/exhibition/solar-show-mena/ +971 4440 2500 enquiry.me@terrapinn.com https://es-la.facebook.com/SolarShowMENA/



Sectores y productos representados:

- **Sector de la energía solar.** Se centra en la creación, desarrollo y planificación de proyectos solares, además del establecimiento de parques solares.
- **Sector de la energía eólica.** Incluye tecnologías de turbinas eólicas, fabricación de componentes, empresas especializadas en pruebas, análisis y monitoreo del viento, así como la construcción y planificación de proyectos eólicos.
- **Sector del almacenamiento de energía.** Se enfoca en las tecnologías de almacenamiento de energía, además de la fabricación de componentes y equipos relacionados.

Commented [HMRI]: Había cosas de eólicas tb?

Commented [GMP2R1]: Estuvimos con un par de empresas egipcias (startups) que utilizaban la energía eólica para producir energía.

1.2. Perfil de los asistentes

La feria es la más destacada en el ámbito de la energía solar en la región MENA; esto, junto con los tres sectores principales que cubre, atrae a numerosos perfiles y actores dentro de las energías renovables. Entre los perfiles que estuvieron presentes en el evento, se pueden destacar los siguientes:

- Productores de energía independientes
- Gobiernos y municipios
- Servicios públicos
- Operadores de red
- Reguladores y asociaciones
- EPC's
- Desarrolladores de proyectos de energías renovables
- Usuarios finales de energía comercial e industrial
- Promotores inmobiliarios y propietarios
- Startups
- Inversores y financiadores de proyectos
- Instaladores y contratistas eléctricos
- Consultores y servicios de asesoramiento
- Arquitectos y constructores

Los principales perfiles que asistieron a la feria son siguientes:

- Directores Técnicos
- Directores Generales
- Directores de Proyectos
- Directores de Operaciones
- Gestor municipal
- Directores Ejecutivos

- Jefes de Electricidad
- Jefes de Energía
- Directores del Sector Energía
- Directores Adjuntos
- Jefes de Ingeniería
- Jefes de Estrategia
- Jefes de Energías Renovables
- Jefes de Sostenibilidad
- Jefes de Compras
- Jefes de PPA

1.3. Perfil de los expositores

En el evento participaron empresas cuya actividad se enmarca en las siguientes áreas:





1.3.1. Precio de los expositores

Durante la feria las empresas pueden participar como asistentes, con entrada gratuita, o por el contrario como expositor o patrocinador del evento, los precios son los siguientes:

Beneficios	Título	Diamond	Platinum	Gold	Silver	Expositor
Contenido y liderazgo						
Presentación/entrevista	1º día	2º día				
Espacio para entrevistas sobre la presentación	2	1	1	1		
Mesa redonda	1	1			1	
Desarrollo de negocio y networking						
Espacio	72m ²	72m ²	36m ²	18m ²	9m ²	6m ²
Reuniones programadas	15	10	6	4		
Pases VIP para la conferencia	20	15	10	7	4	
Acceso VIP a la aplicación de networking	VIP	VIP	VIP	X	X	X
Marca, marketing, generación de contactos						
Patrocinio web	Título	Diamond	Platino	Gold	Silver	Expositor
Anuncio de bienvenida en RRSS	1	1	1	1	1	
Posicionamiento del logotipo, web y app	X	X	X	X	X	X
Logo en el material digital del evento	X	X	X	X	X	X
Paquete de marketing personalizado	X	X	X	X		
Paquete de marketing estándar					X	X
Publicaciones en las redes sociales	3	2	2	1	1	
Oportunidad antes, durante y después del evento						
Seleccionar de la ubicación	X					
Patrocinio del tema de su elección y podio, las diapositivas, etc.	X	X	X			
Logotipo en toda la señalización	X	X	X	X	X	
Anuncios publicitarios en web y app	1	1	1			
Informe completo posterior al evento	X	X	X	X	X	X
*IVA Excluido (USD)	100.000\$	60.000\$	40.000\$	20.000\$	12.000\$	+ 525\$

Fuente: estimación aproximada partir de los datos de The Solar MENA 2022.



1.4. Organización y colaboradores

La feria **Solar & Storage Live MENA** es organizada por Terrapin. Este evento se lleva a cabo en colaboración con el Ministerio de Electricidad y Energías Renovables y cuenta con el apoyo de importantes socios gubernamentales como la Autoridad de Energía Nueva y Renovable (NREA) y organizaciones intergubernamentales como el Centro Regional de Energía Renovable y Eficiencia Energética (RCREEE), que reúne a los Ministerios de Electricidad de 17 países árabes.

COLABORADORES PRINCIPALES INSTITUCIONALES



Fuente: web oficial de la feria.

Los **principales colaboradores y patrocinadores** de la Feria se recogen en la siguiente imagen:

COLABORADORES PRINCIPALES



Fuente: web oficial de la feria.



2. Descripción y evolución de la Feria

2.1. Descripción de la feria

La sexta edición de Solar & Storage Live MENA tuvo lugar en el recinto ferial Egypt International Exhibition Center (EIEC) en New Cairo, entre el 29 y el 30 de mayo de 2024. Toda la feria fue en el Hall 3. Esta feria reúne a los principales actores del sector de la energía solar y eólica, con el fin de conocer las tendencias y novedades del sector. A lo largo de los 2 días que duró la feria asistieron más de **6.000 visitantes**, además de contar con la participación de más de 150 expositores y más de 150 oradores.

CONFERENCIA SOBRE NUEVAS TECNOLOGÍAS DEL SECTOR FOTOVOLTAICO



Fuente: página web de la feria.

Según fuentes y oradores del evento, las naciones del Norte de África y Oriente Medio se están convirtiendo rápidamente en los **principales actores en el desarrollo de infraestructuras energéticas** a nivel mundial y soluciones de energía limpia, siendo los proyectos solares y eólicos los más destacados. Según profesionales del sector, se espera que este mercado en los próximos 5 años alcance los 250.000 millones de dólares.



También se destacó la importancia de la ubicación estratégica de Egipto como un punto de acceso a Europa, África y Oriente Medio, lo que lo convierte en el lugar ideal para establecerse como un *hub* energético interregional.

A continuación, se resumen los temas principales de las charlas:

- La descarbonización
- El almacenamiento de la energía
- La transición energética
- El consumo de energía y su gestión
- La energía solar a escala comercial
- El futuro de la energía solar
- Fomentar la adopción del mercado: subvenciones, políticas e incentivos gubernamentales, etc.
- El riesgo medioambiental y social

En general, la feria está diseñada para favorecer las relaciones entre empresas y desarrollar las potenciales oportunidades de negocio entre ellas, así como para conocer también a actores relevantes del sector, favorecer el intercambio de conocimientos, para estudiar los diferentes retos del entorno y mostrar al mercado las soluciones más innovadoras del sector en los próximos años.

2.2. Datos estadísticos de participación

Según los datos proporcionados por los organizadores, hubo participantes de más de 60 países diferentes. Aunque la mayoría eran egipcios, también asistieron muchos visitantes del resto de la región norte de África y Oriente Medio. A continuación, se desglosa en un gráfico el origen geográfico de los asistentes:

Cabe mencionar que, aunque en la feria no había presencia de empresas españolas, sí estaban representadas otras empresas europeas, como las del **Reino Unido, Francia y Alemania**, destacando este último país. Es notable la ausencia de representación española dada la importancia del sector en España.

Por último, es necesario señalar la relevancia de **China** en el sector, aportando el 80% del total de las empresas presentes en la feria. En particular, muchas de las empresas chinas cuentan con oficinas en Egipto dirigidas por personal local, pero tienen su matriz y centros de producción ubicados en China.



EJEMPLOS DE EXPOSITORES DE ORIGEN CHINO



Fuente: página web de la feria.

Las empresas participantes estaban mayormente dedicadas a la energía solar. Sin embargo, este año destacaron muchas empresas eléctricas interesadas en ingresar al mercado mediante el uso de baterías para el almacenamiento de energía eléctrica. También se pudieron encontrar, en menor medida, empresas dedicadas a la energía eólica y al almacenamiento de energía.

En la feria hubo presencia de grandes empresas como Huawei y Siemens, así como de empresas más pequeñas, agentes y distribuidores. Los expositores eran principalmente fabricantes, especialmente chinos, como se mencionó anteriormente. Entre los productos que se ofrecían se encontraban paneles solares, soluciones de energía solar, instalación de placas solares, baterías, turbinas eólicas y otros productos destinados a la generación de energía a través de fuentes solares o eólicas y su almacenamiento. La mayoría de estos productos estaban dirigidos a instalaciones particulares, industriales y productores independientes.



3. Tendencias y novedades presentadas

3.1. Tendencias del sector

Egipto es el país más poblado de Oriente Medio ya que cuenta con una tasa poblacional de más de 110 millones de habitantes. Se encuentra, por lo tanto, ante una creciente demanda de energía, la cual, en muchos casos, enfrenta también grandes desafíos para mantener un suministro constante. Por ese motivo, el gobierno ha comenzado a llevar a cabo diversas políticas con el objetivo de encaminar el país hacia una transición de energías renovables e impulsar, al mismo tiempo, la economía.

La transición energética trata de evitar la dependencia de los combustibles fósiles al tiempo que busca la eliminación del carbono con el objetivo de reducir sus emisiones y tratar de mitigar el cambio climático. Para ello, las estrategias del gobierno se basan, principalmente, en la atracción de inversión, tanto extranjera como nacional. Egipto impulsó una Ley de Inversiones la cual reduce las barreras comerciales a las empresas internacionales, y permite a las empresas disfrutar de una serie de incentivos. Entre los factores más propicios que impulsan la Inversión Directa Extranjera (IDE) se encuentran los siguientes: la posición geográfica de Egipto, el crecimiento dinámico de su economía, las importantes reservas de energía con las que cuenta el país, los bajos costes laborales y la mano de obra barata.

Además, gracias a su posición estratégica, Egipto también pretende establecerse como un centro energético entre Europa, Asia y África. Para ello ha llevado a cabo la Estrategia Integrada de Energía Sostenible 2035 (ISES 2035) la cual busca la expansión y desarrollo de las interconexiones de red en Oriente Medio. Mediante esta nueva estrategia se busca incrementar el suministro de electricidad generada mediante energía renovables al 42% para este próximo 2035, las cuales se dividen de la siguiente forma: 14% eólica, 2% hidráulica, 5.5% energía solar y 22% fotovoltaica (Informa Markets, 2022).

Por otro lado, de acuerdo con la energía solar, Egipto posee un gran potencial en este ámbito. Se le considera el "cinturón solar" con 2.000-3.000 kwh/m2 de radiación solar directa al año. Según varios informes, el país es rico en recursos solares, llegando a producir electricidad de 73.656 teravatios a la hora. Además, en Benban (noroeste de Asuán) existe un parque de energía solar que posee 6 millones de paneles solares repartidos en 36km2. Este proyecto aparte de ser uno de los más grande el mundo, es capaz de generar alrededor del 1.5% del total de la electricidad generada en Egipto.

Del mismo modo, en lo que respecta a la energía eólica, actualmente el país egipcio cuenta con 500 MV de plantas en funcionamiento y tres productores de energía independientes que generan



cerca de 2.5 GW. Además, mediante el plan de energía renovable para el 2035, se pretende generar 3.2 GW de proyectos gubernamentales (Informa Markets, 2022).

Mediante estos dos grandes proyectos, se ve como Egipto se abre hacia una transición más energética, impulsada por las energías renovables. Además, aprovechando su capacidad, también quiere convertirse en un gran generador de hidrógeno verde en la zona económica del Canal de Suez. Se estima que las inversiones en este proyecto superen los 10 millones de dólares, y que la capacidad de producción de combustible verde sea de más de 5 millones de toneladas al año.

3.2. Novedades de la feria

La última edición de *The Solar and Storage Live Mena 2024* estuvo repleta de contenidos innovadores y recientes. Contó con presentaciones, estudios de casos prácticos e información destacada de países e incluso con diversos debates y talleres interactivos con el fin de ampliar el conocimiento de los clientes. Además, la feria también ha brindado la oportunidad de mostrar la realidad de las energías renovables en una multitud de formatos, llegando a presenciar más de 150 oradores y expertos de la industria.

Asimismo, este año, se ha introducido **la etapa de firma del memorando de entendimiento**. Es un centro habilitado para que tanto expositores como patrocinadores puedan firmar asociaciones y grandes acuerdos de ventas. Además, cualquiera puede presenciar las nuevas oportunidades comerciales y los acuerdos que están dando forma al futuro del sector, puesto que está abierto al público.

Por otro lado, también se ha llevado a cabo un programa VIP exclusivo que ofrece un gran número de pases de cortesía para que los delegados puedan asistir a la feria. Dicho pase de cortesía forma parte de un programa de compradores invitados para las empresas públicas y de energía. Para postularse, las empresas deben cumplir ciertos estándares como ser ejecutivos del nivel C del gobierno regional, ser ministerios y ofrecer servicios públicos en Medio Oriente y África Norte. Este pase incluye: acceso a las conferencias y exposiciones de 2 días y acceso a la red de contactos y a la sala *networking* premium para poder conocer a compañeros de la industria.



ICEX



4. Valoración

Solar & Storage Live Mena ha sido una gran oportunidad para las empresas ya que es una de las ferias líderes de la región en este tipo de sector y ha podido contar con una gran variedad de participantes. La exposición ha reunido en un solo espacio las tecnologías más versátiles y avanzadas, así como a diversos especialistas de la industria. De hecho, también ha contado con múltiples conferencias impartidas por más de 150 ponentes líderes, centrándose en la visión y estrategia del sector de las energías renovables.

Existen varias razones por las que esta feria puede ser de gran ayuda para las empresas que la visitan, entre las que se destacan las siguientes:

- Permite comercializar con productos y servicios.
- Es una buena oportunidad para darse a conocer y poder así abrir mercado en los países pertenecientes a la región MENA.
- Brinda una oportunidad increíble para reunirse con ministerios locales, empresas públicas e inversores.
- Las empresas pueden mostrar las últimas tecnologías del mercado a clientes existentes mediante la exposición de éstas.
- Permite establecer colaboraciones y encontrar los socios locales que más se ajusten a las necesidades de cada empresa.
- Facilita las sesiones de networking y las reuniones comerciales.
- Obtener valiosas perspectivas acerca del sector, impulsando la comprensión del futuro de la energía solar en la región.

Por lo tanto, teniendo en cuenta lo anteriormente mencionado, cabe destacar que la exposición ha sido una gran exposición multimarca gratuita la cual ha sido una solución para construir grandes oportunidades de trabajo a la vez que ha posibilitado el hecho de entablar conversaciones sobre oportunidades de trabajo. Además, también ha permitido la cohesión de más de 150 expositores con ideas afines.



4.1. Recomendaciones

Pese a que España es un país con grandes perspectivas de crecimiento en el sector energético y de las energías renovables y posea una gran inversión en I+D+I, cuenta con presencia limitada en varios de los mercados exteriores. En Egipto, por ejemplo, han obtenido a lo largo de los últimos años una presencia relevante puesto que han dirigido proyectos como la planta fotovoltaica de Benban o el famoso parque eólico de Zafarana. Aun así, al igual que el año anterior, este año la feria tampoco ha contado con la presencia de empresas españolas.

Por ese motivo, para las empresas españolas que quieran crecer en el mercado y tener presencia en el extranjero, existen varias asociaciones de empresarios del sector. Entre varias, destacan las siguientes: Asociación empresarial eólica (AEE), ASEFAVE, Asociación de Empresas de Energías Renovables (APPA), UNEF (principal asociación del sector solar fotovoltaico). Estas organizaciones tienen el fin de defender los intereses de las empresas, así como impulsar el desarrollo y mejora del sector energético, por lo que puede ser una gran oportunidad ser parte de estos grupos empresariales.

Asimismo, es recomendable estar al tanto de las políticas actuales del país en términos de inversión. Para ello, es importante estar pendiente de las redes sociales como LinkedIn, Facebook o incluso Twitter ya que es en esas plataformas donde se publican informaciones relevantes acerca de las energías renovables, actualizaciones del mercado y sector, fechas de ferias, etc. y puede ser de ayuda de cara a aprovechar las oportunidades, y aplicar ideas e innovaciones a sus productos.



5. Anexos

Enlaces a páginas web:

- Página web oficial de la feria: [Energía solar y almacenamiento en vivo MENA 2024 | Nuevo Cairo \(terrapiinn.com\)](https://www.terrapiinn.com)
- LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/future-energy-solar-show-mena/>
- Facebook: [facebook.com/SolarShowMENA/](https://www.facebook.com/SolarShowMENA/)
- Dirección web del Ministerio de Comercio e Industria: [MTI - Home](#)
- Página web del Ministerio de Energías Nuevas y Renovables (NREA): www.nrea.gov.eg
- Página web del Ministerio de de Electricidad y Energía Renovable: www.moee.gov.eg

ICEX

ICEX

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

913 497 100 (L-J 9 a 17 h; V 9 a 15 h)
informacion@icex.es

Para buscar más información sobre mercados exteriores [siga el enlace](#)

www.icex.es

