



Fecha

18 diciembre 2024

Horario

10:00 a 13:00 h.

Lugar

Instituto de
Fomento de la
Región de Murcia

PROGRAMA

- **Ruedas de negocio (10:00 a 11:30 h.) + Business Game Kahoot**

- Preparación evento: Capability Statement, Elevator Pitch y Material promocional.
- Estrategia de acercamiento previo a compradores: Uso de LinkedIn y Plataformas de matchmaking.
- Planificación estratégica: Asociatividad, herramientas y estrategias.
- Preparación y presentación de propuestas de valor.
- Seguimiento de contactos post-encuentro: Identificación y Respuesta a demandas.
- Business Game Kahoot (regalo a ganadoras).

- **Networking Break (11:30 a 12:00 h.) .**

- **Uso de Portales Online para Registro de proveedores (12:00 a 13:00 h.)**

- Beneficios de los portales de proveedores. *ENTREVISTA Molly O'Brien*. Sr. Business Development Executive, Supplier.io (15 minutos grabación online).*
- Requisitos y documentación necesaria. *Mejores prácticas para destacar en los portales: DIAGEO – Virginia Noguero*. Procurement Director | Supplier Diversity & Inclusion (en directo online)..*
- Proceso de registro en un portal de proveedores + ejercicio práctico. *Ejemplo: Supplierone.io (grabación).*

Organizan

INFO. Departamento de
Internacionalización

Información

968362824/368079
Isabel.guirao@info.
carm.es /
sonia.marin@info.carm.es

